



SACHBEARBEITER/IN

mit dem Schwerpunkt Vertriebsinnendienst

HARATECH - ein dynamisches, innovatives Unternehmen im Bereich der Kunststofftechnik mit Sitz in der Tabakfabrik in Linz. Wir entwickeln und produzieren die Zukunftsprodukte unserer namhaften Kunden von der Idee bis hin zum fertigen Produkt.

Ihr Aufgabengebiet

- Proaktive Terminvereinbarungen für den Vertriebsaußendienst
- Sie bearbeiten selbständig telefonische und schriftliche Kundenanfragen
- Ausarbeitung und Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit dem Vertrieb
- Schnittstelle zwischen unseren Kunden, Kollegen im Außendienst und internen Abteilungen
- Administrative und organisatorische Unterstützung
- Stammdatenbearbeitung im CRM-System
- Terminkoordinierung und Reiseplanungen/-buchungen für Events, Meetings, Außendienst

Was bringen Sie mit

- Kaufmännische Grundausbildung (HAK, HLW, HAS, Lehre)
- Leidenschaft und Ehrgeiz am Telefon
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Beherrschen aller gängigen MS-Office-Produkte
- Strukturiertes, lösungs- und zielorientiertes, proaktives Arbeiten
- Kommunikationstalent (Redegewandtheit und Argumentationsstärke)
- Selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise

Wir bieten

- Individuelle Karriereförderung sowie berufliche Vielfalt
- Flexible Arbeitszeiten in neuen, modernen Büros in der Tabakfabrik
- Teamspirit
- Täglich frisches Obst und Gemüse, Tee und Kaffee zur freien Verfügung

Fühlen Sie sich von dieser abwechslungsreichen Aufgabe, in einem dynamischen, innovativen Unternehmen angesprochen? Dann bewerben Sie sich jetzt unter office@haratech.at mit einem Lebenslauf inkl. Foto und Motivationsschreiben z.H. Frau Haiberger Michaela.

Wir bieten ein Einstiegsgehalt ab 1.700 brutto (40,0 Stunden). Abhängig von Ausbildung, Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.